

Medidas de distribución del ingreso y nivel socioeconómico

■
En los últimos años se observa un importante deterioro general en el nivel socioeconómico argentino.

■
Tanto los indicadores sobre distribución del ingreso como los de nivel socioeconómico revelan empeoramiento.

■
La desigualdad en la distribución del ingresos es un tema sumamente complejo a ser abordado utilizando diferentes indicadores.

Análisis de la distribución del ingreso

Uno de los temas frecuentemente abordados cuando se analiza la situación socioeconómica de un país es la distribución del ingreso. Dentro de este concepto general puede distinguirse la distribución funcional del ingreso y la distribución personal del mismo. La distribución funcional del ingreso, contempla los ingresos provenientes de la remuneración de los distintos factores productivos, es decir trabajo, capital, recursos naturales no renovables y actividad empresarial. La distribución personal se refiere a la comparación entre personas o grupos de personas que reciben diferentes niveles de ingreso. Para ello hay que tener en cuenta el monto absoluto de la suma de ingresos que tienen las distintas personas, cualquiera sea su origen, es decir, independientemente de si corresponden al trabajo, capital u otro factor de producción. La metodología más habitual para agrupar las rentas consiste en definir los estratos de ingresos de forma que abarquen un determinado porcentaje de la población, por ejemplo el 10% cuando la población se divide en deciles o el 20% cuando se divide en quintiles, ordenándolos de menores a mayores niveles de ingreso.

El análisis anterior se ha referido a la distribución del ingreso en términos relativos, es decir comparando las situaciones de personas o grupos dentro del conjunto. Para ciertas cuestiones puede ser interesante plantear la cuestión distributiva en términos de valores absolutos. Para esto se suele definir un nivel de ingresos que define una línea de pobreza, determinando la cantidad de personas que en una sociedad en un cierto momento está por debajo de dicho límite. Un concepto similar es el de necesidades básicas insatisfechas.

En Argentina, las mediciones que realiza INDEC a través de la Encuesta Permanente de Hogares divide a la población o a los hogares con ingresos en diez fracciones iguales y calcula la proporción de los ingresos totales que recibe cada uno de ellos. Comparando la situación igualitaria (todos los estratos recibirían la misma porción del ingreso) con la observada en la realidad, se puede ver cuánto “sobra” o “falta” a cada estrato poblacional. Esta desigualdad puede ser cuantificada a través de lo que se define como la “tasa máxima de redistribución” que suma las diferencias positivas entre la proporción de los ingresos totales que recibe cada decil y la distribución equiproporcional. Cuanto mayor es el valor de esta tasa, más desigualmente distribuidos se encuentran los ingresos.

En el Cuadro 1 se presenta la distribución de la renta entre los hogares de Bahía Blanca, según las cifras del relevamiento realizado en mayo de 2003 por INDEC. Se considera el ingreso total

Un tema central dentro del análisis de la situación soioeconómica de un país, es la distribución del ingreso, que presenta diversas alternativas de análisis.

Cuadro 1

Hogares según ingreso total familiar - mayo 2003			
Decil	% de ingreso familiar por decil	% igualitario	Diferencia
1	1,8%	10,0%	-8,2%
2	3,1%	10,0%	-6,9%
3	4,3%	10,0%	-5,7%
4	5,4%	10,0%	-4,6%
5	6,6%	10,0%	-3,4%
6	7,9%	10,0%	-2,1%
7	10,2%	10,0%	0,2%
8	12,8%	10,0%	2,8%
9	17,2%	10,0%	7,2%
10	30,7%	10,0%	20,7%
Tasa máxima de redistribución			30,9%

Fuente: INDEC - EPH

que recibe cada familia, independientemente de la cantidad de miembros de la misma que contribuyan. Allí puede observarse que los primeros seis estratos concentran únicamente el 29% de los ingresos totales de los hogares, mientras que los demás captan más del 70%, especialmente concentrados en los deciles 8, 9 y 10. La tasa máxima de redistribución es de 30,9%, aproximadamente dos puntos superior a la calculada para mayo de 2001. Esto significa que la distribución de ingresos por hogares en Bahía Blanca es más desigual.

Nivel socioeconómico

¹ En Argentina, el Índice de Nivel Socioeconómico es calculado por la Asociación Argentina de Marketing y su última publicación es la fuente utilizada para la elaboración del presente informe.

El índice que mide el nivel socioeconómico¹ se basa en la integración de distintos rasgos de las personas y sus hogares, y su definición varía según países y momentos históricos. A diferencia de los indicadores de distribución del ingreso, este índice no considera únicamente las rentas de los individuos sino que se incluyen otras variables como el nivel de educación de las personas, su situación ocupacional y el patrimonio del hogar. El objeto de este índice es expresar la capacidad de gasto de un hogar. Debido a que cuando se interroga directamente acerca de los ingresos individuales o del hogar no se obtiene una alta tasa de respuesta y, además, suele haber subdeclaración de rentas, la estimación se realiza de forma indirecta.

No existe un indicador internacional de estas características, sino que pueden encontrarse diversas estimaciones según el país que se considere. En la Unión Europea sí se calcula un índice homogéneo, pero es el único caso. En Estados Unidos se estima, y la principal variable de análisis es el nivel de ingresos de los integrantes de la familia. En Latinoamérica, cada país tiene su modalidad para relevar el índice y su modo propio de estratificar la sociedad. En el Cuadro 2 se exponen las variables que componen a cada uno de los índices así como su forma de cálculo.

Conceptualmente, en Argentina, el Nivel Socioeconómico es un atributo del hogar que se extiende a todos sus miembros. Caracteriza la inserción social del hogar de modo directo y la

Índice de nivel socioeconómico en los distintos países							
<i>Cuadro 2</i>							
	Argentina	Europa	Brasil	Méjico	Chile	Uruguay	Venezuela
VARIABLES	Educación del principal sostén del hogar						
	Ocupación del principal sostén del hogar	Ocupación del principal sostén del hogar		Ocupación del principal sostén del hogar			
	Posesión de bienes y servicios		Posesión de bienes y servicios	Posesión de bienes y servicios			
	Automóvil	Automóvil	Automóvil		Automóvil	Automóvil	Automóvil
				Datos de la vivienda		Propiedad de la vivienda	
					Nivel de ingresos del hogar		Nivel de ingresos del hogar
					Comuna donde reside		Comuna donde reside
CALCULO	Puntaje y sumatoria simple	Matriz de interrelaciones	Puntaje y sumatoria simple	Arbol de decisiones	Cualitativo	Puntaje y sumatoria simple	Cualitativo

Fuente: Asociación Argentina de Marketing (AAM) y Cámara de Control y Medición de Audiencias (CCMA).

inserción económica de modo indirecto por el acceso potencial y la disponibilidad de recursos económicos.

Para la definición operativa del Índice de Nivel Socioeconómico se considera la educación del principal sostén del hogar, la ocupación del principal sostén del hogar, el tipo de cobertura médica, la cantidad de aportantes y el patrimonio del hogar, integrado por los bienes y servicios que posee y por la tenencia o no de automóvil, ya sean aportados por el sostén del hogar o por el resto de sus miembros.

Se asigna un importante valor al nivel educacional dada la fuerte asociación entre esta variable y el acceso a determinados bienes y participación en el mercado laboral. El nivel educativo medio o superior resulta condición necesaria, aunque no suficiente, para acceder a altos niveles y calidades de consumo en bienes y servicios.

El patrimonio del hogar se compone de los bienes y servicios que forman el equipamiento doméstico y del automóvil, teniendo en cuenta su marca, modelo y antigüedad. A diferencia de los países desarrollados, donde la posesión del automóvil es prácticamente masiva, en Argentina se limita únicamente al 40% de los hogares.

Porcentaje de hogares por nivel socioeconómico

Cuadro 3

Total p.centros urbanos			PORCENTAJES POR LOCALIDAD								
	1996	2002		GBA	Capital	Conurb.	Córd.	Rosario	Mend.	Tucum.	M.Plata
Alto y medio	45%	30%		30%	51%	21%	23%	26%	29%	24%	27%
ABC1	11%	10%	alto	10%	21%	6%	8%	9%	10%	7%	9%
		10%	medio alto	10%	17%	7%	7%	9%	10%	8%	9%
C2	11%	10%	medio típico	10%	13%	8%	8%	8%	9%	9%	9%
C3	23%	0%	medio bajo								
Bajo	50%	50%		51%	42%	56%	56%	49%	51%	49%	49%
D1	25%	30%	bajo superior	29%	29%	29%	34%	34%	29%	29%	29%
D2	25%	20%	bajo inferior	22%	13%	27%	22%	15%	22%	20%	20%
Marginal	5%	20%		19%	7%	23%	21%	25%	20%	27%	24%
E	5%	20%	marginal	19%	7%	23%	21%	25%	20%	27%	24%

Fuente: Asociación Argentina de Marketing (AAM) y Cámara de Control y Medición de Audiencias (CCMA).

Cada una de las variables consideradas se encuentra ponderada por determinado puntaje, de modo que inciden de modo diferencial en el indicador de nivel socioeconómico.

Los indicadores de nivel socioeconómico que se excluyen del cálculo del índice son la vivienda, la rama de actividad de la ocupación del principal sostén del hogar, el hacinamiento en la vivienda y la existencia de niños que asistan a escuelas privadas.

En el Cuadro 3 se observan los resultados generales para 2003 correspondientes a la distribución de hogares según nivel socioeconómico por aglomerado urbano. Como puede observarse el nivel Alto concentra un pequeño porcentaje del total de hogares en todos los aglomerados donde se realiza la estimación, encontrándose la mayor proporción de hogares con nivel socioeconómico alto en la Ciudad de Buenos Aires (21%) seguida de Mendoza y Gran Buenos Aires (ambos con 10%), mientras que la menor se observa en el Conurbano (6%). Con respecto al nivel socioeconómico Medio concentran los mayores porcentajes la Ciudad de Buenos Aires (30%), Gran Buenos Aires (20%), Mendoza (19%) y Mar del Plata (18%).

Vale destacar que para el total de los aglomerados un 50% de los hogares se ubica en el nivel socioeconómico Bajo, encontrándose las mayores proporciones en el Conurbano Bonaerense (56%), Córdoba (56%), Gran Buenos Aires y Mendoza (ambos con el 51%). Si se aplican los resultados obtenidos para el total de aglomerados a la población de Bahía Blanca, se concluye que en el estrato socioeconómico Alto se encuentran 10.600 hogares aproximadamente, en el segmento Medio cerca de 21.000 hogares, en el nivel Bajo más de 53.000 y alrededor de 21.000 hogares se clasificarían en el nivel denominado Marginal.

Cuando se comparan los resultados correspondientes a 1996 con los de 2003 se observa un fuerte incremento en el porcentaje de hogares con nivel socioeconómico marginal, demostrando el deterioro de la situación social en estos últimos años.

Porcentaje de ingreso total familiar por nivel socioeconómico				
Jurisdicción	Alto	Medio	Bajo	Marginal
TOTAL	38,4	25,4	31,1	5,1
GBA	40	25,8	29,8	4,4
Capital Federal	54,1	26,5	17	1,4
Conurbano	27,7	25,1	40	7,2
Córdoba	27,6	24,4	40,6	7,4
Rosario	35,5	23,1	34,2	7,2
Mendoza	39,3	23,1	32,1	5,6
Tucumán	27	25,6	38,5	8,9
Mar del Plata	36,4	24,6	32	7

Cuadro 4

Fuente: Asociación Argentina de Marketing (AAM) y Cámara de Control y Medición de Audiencias (CCMA).

En el Cuadro 4 se presenta el porcentaje de ingreso total familiar por nivel socioeconómico según aglomerado urbano. Los niveles Alto y Medio concentran entre el 60% y el 80% del total de ingresos, dependiendo del aglomerado del cual se trate. La mayor concentración de la renta se observa en la Ciudad de Buenos Aires, mientras que en el Conurbano, Córdoba y Tucumán la distribución resulta más igualitaria.

La distribución del ingreso y el nivel socioeconómico son cuestiones con múltiples facetas de análisis, por lo tanto no es posible utilizar un único indicador para concluir acerca de la situación de una ciudad o país, ni tampoco para indagar sobre las causas de la desigualdad en los niveles socioeconómicos. ■