

# Exportaciones locales: evolución, comparaciones y coyuntura

El año 2008 se caracterizó por un aumento del valor exportado por la aduana local del 30% con respecto al año anterior, pese a la baja del 7% en el volumen físico.

El volumen exportado por Aduana de Bahía Blanca ascendió a 9.2 millones de toneladas con un valor de casi 4 mil millones de dólares y una participación del 9% con respecto al total del país.

Las exportaciones oficializadas en Bahía Blanca se encuentran en quinto lugar a nivel país según el monto en dólares, en tanto que el valor FOB promedio por tonelada se ubica por debajo de la media.

En resumen, la tendencia alcista de las exportaciones locales se prolongó en el 2008 y de acuerdo a las cifras de embarques se interrumpiría a partir del año en curso. La ciudad mantiene su importancia como centro de exportaciones destacado en el interior del país. El dato saliente del último año ha sido el record histórico del valor medio de la tonelada exportada, aunque inferior al promedio del país, y uno de los más bajos en el ranking general, por el predominio de productos primarios en la oferta exportadora regional, los cuales han tenido un aumento sostenido de sus precios a partir del 2006. Los destinos principales son Brasil y China, en tanto que se registra un importante intercambio por vía terrestre con Chile. Por último, resulta muy alentadora la evolución en las operaciones con contenedores. La captación de embarques de frutas y hortalizas ha permitido dar un salto sustancial en el nivel de operaciones con contenedores, abriendo la expectativa de futuras mejoras en la oferta de líneas marítimas y captación de nuevas cargas en la región central y sur del territorio argentino.

## Evolución de las exportaciones locales

Durante el año 2008, las exportaciones oficializadas en la Aduana de Bahía Blanca alcanzaron un volumen de 9.2 millones de toneladas por un valor del orden de los 4 mil millones de dólares. Este nivel de operaciones representa casi el 9% del volumen físico total de exportaciones del país y del 6% del monto medido en dólares.

El monto exportado en dólares de acuerdo a los registros de la Aduana local habría presentado un incremento del 30% con respecto al año anterior, pese a la disminución del flujo de operaciones medido en toneladas. Esta situación se explica por el fuerte aumento del valor FOB promedio local por tonelada exportada. En el año 2008, el precio promedio por tonelada llega a los 430 dólares. Este nivel representó el máximo histórico desde principios de la década del noventa hasta la actualidad.

Las cifras revelan un fuerte crecimiento en el monto exportado durante los últimos años (+189% en los últimos 6 años), el cual se explica por el crecimiento del valor promedio de la tonelada exportada generada por el aumento del precio internacional de productos primarios y una mayor participación de bienes de mayor valor agregado.

El valor FOB promedio de la tonelada exportada por Bahía Blanca resulta inferior al promedio nacional (700 dólares) debido al peso predominante de productos primarios en las exportaciones locales. De cualquier modo, si se observa su evolución en los últimos años, se puede apreciar una tendencia claramente creciente. Este resultado es uno de los factores que explican el buen desempeño de la economía regional hasta los primeros meses del año 2008.

Las operaciones registradas en la aduana local ubican a Bahía Blanca como uno de los centros destacados de comercio exterior del interior del país. En general esta característica se mantiene por cuanto la participación local sobre el movimiento exportador total no presenta cambios significativos en los últimos diez años.

Cuadro 1

<b>Evolución de las exportaciones</b>				
Bahía Blanca vs. total país				
Año	Participación Aduana BB sobre Aduana país		u\$s / tn	
	Toneladas	Miles u\$s	Total país	Bahía Blanca
1992	13%	12%	288	267
1993	16%	7%	322	136
1994	15%	7%	339	157
1995	12%	6%	363	177
1996	7%	4%	381	229
1997	10%	5%	377	188
1998	12%	6%	320	150
1999	10%	5%	299	160
2000	11%	6%	319	180
2001	10%	6%	295	181
2002	9%	5%	286	165
2003	9%	6%	316	203
2004	9%	6%	374	251
2005	10%	5%	390	215
2006	9%	5%	471	256
2007	9%	6%	528	308
2008	9%	6%	700	431
2009*	11%	7%	554	326
<b>Var. % 98-08</b>	<b>-23%</b>	<b>2%</b>	<b>118%</b>	<b>188%</b>
<b>Var. % 02-08</b>	<b>-1%</b>	<b>6%</b>	<b>144%</b>	<b>161%</b>
<b>Var. % 07-08</b>	<b>-2%</b>	<b>3%</b>	<b>32%</b>	<b>40%</b>
<b>Promedio</b>	<b>11%</b>	<b>6%</b>	<b>375</b>	<b>215</b>

\* Hasta mayo 2009

Fuente: CGPBB

La oferta exportadora local se caracteriza por una fuerte concentración del valor y volumen en escasos productos. En el período 2006 - 2008, las mercancías que mayores montos de ingresos han generado son porotos de soja, trigo y gas propano licuado, en ese orden. Estos tres productos representan casi la mitad del monto de exportaciones oficializados en la aduana local.

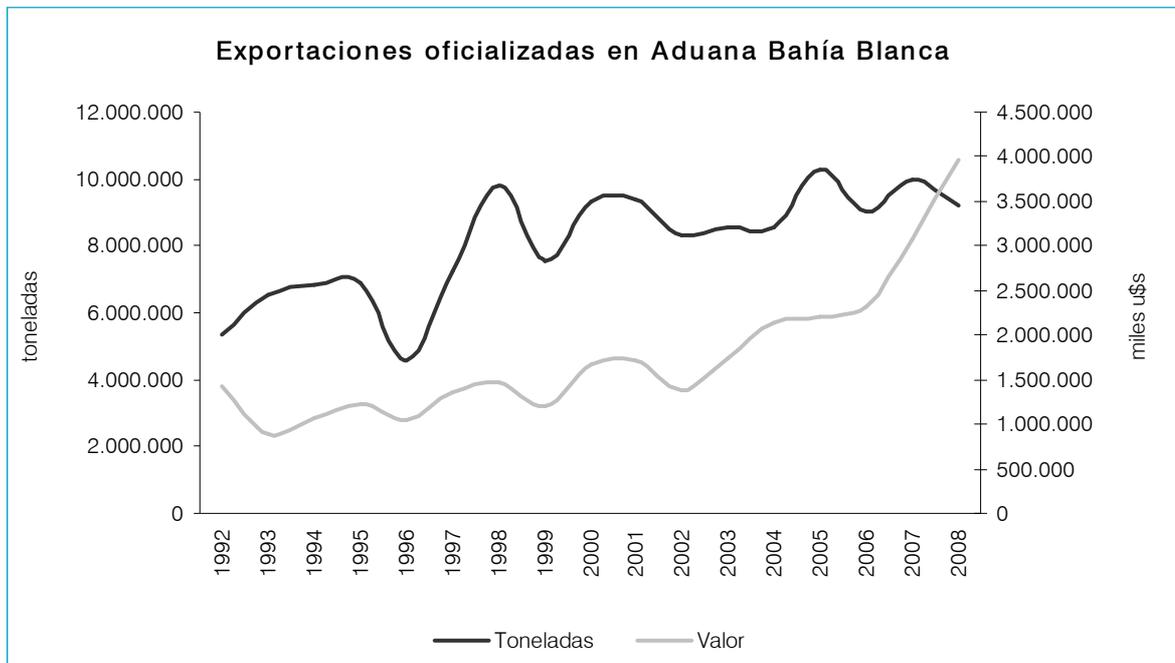


Gráfico 1 - Fuente: CGPBB

En cuarta posición se ubica maíz, con un fuerte ascenso desde el sexto lugar en el 2006. Si se extiende el análisis al conjunto de los diez primeros productos, en líneas generales se mantiene la composición pero con cambios en el orden de importancia. Entre los productos que han perdido peso cabe mencionar malta y cebada cervecera. En contrapartida, se observa una mayor importancia de polímeros de etileno y polietileno.

Por el lado de los medios de transporte empleados, la mayor parte de las operaciones se canalizan por vía marítima (97%). En particular para productos primarios, el flete tiene mayor incidencia sobre el valor del producto y por ello, la mayor profundidad del puerto local representa una ventaja competitiva fundamental debido a que posibilita el acceso de buques de mayor tamaño y por lo tanto de menor flete por tonelada embarcada.

Las operaciones por vía marítima tienen dos destinos principales, China y Brasil. Estas operaciones representan más de la mitad del monto total de operaciones registradas en la aduana local. Por vía terrestre, el principal medio de transporte es el camión. Es interesante destacar que el último año, por este medio, el principal destino es Chile con un volumen transportado del orden de las 140 mil toneladas anuales.

## Contenedores

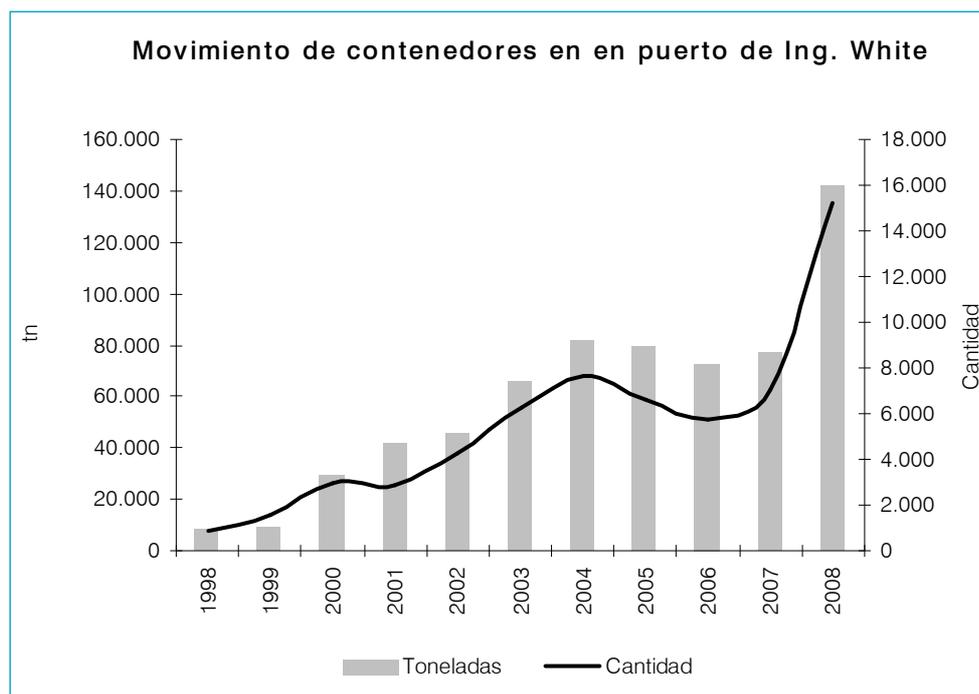
Un análisis particular merece el movimiento de contenedores en el puerto de Bahía Blanca. El registro de datos muestra valores en permanente ascenso y con un fuerte salto en el último año, que se explica por el muy buen desempeño de la Terminal multipropósito en su primer año de concesión (15 mil contenedores en el 2008 frente a 7 mil en el año anterior). Esta evolución abre una perspectiva alentadora para atraer una mayor oferta de transporte y posibilitar el acceso de nuevas cargas.

Entre los productos exportados en contenedores cabe destacar la participación importante de frutas y hortalizas como carga principal, a las que cabe agregar harina y PVC. Para el año

2008, del total de toneladas exportadas, las frutas y hortalizas representaron casi un 40%, mientras que la harina participó en un 33% y el PVC contribuyó con el 21%. Como medida comparativa, para el año 2007 las participaciones eran de aproximadamente 3%, 54% y 39% para frutas y hortalizas, harinas y PVC respectivamente.

Gráfico 2

Fuente: CGPBB



## Evolución de los valores FOB

Al analizar la evolución de los precios FOB implícitos para algunos de los productos principales exportados desde Bahía Blanca y tomando como período de análisis el intervalo 2003 – 2008, se observa que todos han tenido un marcado aumento principalmente en los últimos dos años.

Los desempeños han sido positivos, principalmente para los productos petroquímicos como el polietileno y los polímeros de etileno. Los inflamables por su parte, han continuado sus tendencias alcistas pero de manera moderada respecto a los productos mencionados anteriormente.

También se manifiesta como notable el aumento que han sufrido los aceites oleaginosos, principalmente en el último año de análisis logrando valores que superan en más de un 100% a los que tenían en 2006. Esto ocurre de manera destacada para el aceite de girasol, aunque el aceite de soja ha demostrado niveles de crecimiento en su precio que se asemejan al anteriormente citado.

Los granos por su parte, comienzan a exhibir una trayectoria creciente en sus precios a partir del 2006. Los aumentos son generalizados, destacándose la recuperación de la cebada, el trigo y el maíz. Los productos como malta y soja también demostraron crecimiento en su valor, aunque un poco menor respecto a los granos citados anteriormente.

Los derivados de la soja mantuvieron sus precios en el lapso citado, logrando aumentar su FOB implícito hacia finales del mismo. Por último, y como apartado especial, se menciona a la urea granulada, que en el transcurso de 60 meses casi ha podido duplicar su valor intrínseco por tonelada.

## Comparación de aduanas de oficialización

Realizando una comparación entre las principales aduanas del país para el 2008 según los dólares FOB exportados, se puede interpretar los “perfiles” de las mismas que estarán íntimamente relacionados con su ubicación geográfica.

En términos agregados, la de mayor relevancia es la aduana de San Lorenzo, ubicada cerca de Rosario en la Provincia de Santa Fe. Este liderazgo lo tiene no sólo para el valor de sus exportaciones que superan los 16 mil millones de dólares por año, sino también para las toneladas que salen por ese lugar, que sobrepasan las 40 mil toneladas. A continuación se encuentran Operativa Capital y Campana estando unos 6 mil a 8 mil millones de dólares por debajo de San Lorenzo respectivamente.

Bahía Blanca se encuentra en la quinta posición, con un buen volumen de exportación en toneladas, y con un valor FOB que está levemente por encima de los 4 mil millones de dólares.

Las 12 aduanas seleccionadas son las que superan los mil millones de dólares FOB exportados, correspondientes a un grupo total de 57 aduanas.

Sin embargo, el ranking se modifica sustancialmente cuando se calcula el ratio dólares por tonelada para cada una de las aduanas de oficialización presentadas. Esto da una pauta respecto del tipo de productos que salen por cada lugar y del valor agregado que los mismos poseen. De acuerdo a este criterio, la lista es liderada por Ezeiza, quien posee un valor superior a los 32.000 dólares por tonelada exportada. En segundo lugar se encuentra Córdoba, con más de 3000 dólares por tonelada. Puerto Madryn también posee un valor interesante en torno a los 2.500 dólares por tonelada aproximadamente. Bahía Blanca aparece, utilizando siempre las mismas 12 aduanas de oficialización empleadas anteriormente, en el 9no lugar con 440 dólares por tonelada.

Cabe destacar que si se tomaran todas las aduanas del país y se ordenaran de acuerdo al FOB implícito promedio que se presentó recientemente, las posiciones se modificarían aún más, dejando a Bahía Blanca en puestos muy por debajo del que se menciona en el párrafo anterior y alcanzando la posición número 51 de 57.

Observando los principales productos que salen por cada una de las aduanas, podemos determinar las características particulares de cada uno de los lugares presentados. San Lorenzo, al igual que Rosario, posee un predominio de exportaciones de Harina y pellets de Soja. En el caso de Bahía Blanca y Necochea, también se pudo observar que se caracterizan por la exportación de productos primarios con bajo contenido de agregación de valor. En Bahía Blanca, el producto principal son los porotos de Soja. Para el caso de Necochea, el trigo es la principal mercancía exportada. Por lo tanto, no es casualidad que estas cuatro aduanas se encuentren en las últimas posiciones del ranking confeccionado en base a los dólares por tonelada ingresados.

En el otro extremo, encontramos a Ezeiza, Córdoba, Puerto Madryn, Operativa Capital y Campana respectivamente. La primera de ellas tiene como producto principal “aviones”, por lo que el FOB implícito de este producto alcanza un valor muy superior respecto del resto de las mercancías que se exportan desde nuestro país. En el caso de Córdoba, la producción regional de maní se encuentra entre las primeras mercancías líderes en exportación, ayudadas por autopartes exportadas desde la misma aduana que cuentan con un valor agregado considerable. Como resulta lógico, en Puerto Madryn los productos que lideran el valor de exportación son los relacionados al aluminio, que han desplazado a los pescados en estos últimos años. Observando la aduana de Operativa Capital, se encuentra como principal pro-

ducto exportado según los miles de dólares FOB generados, a la carne bovina. Campana por su parte, se destaca por la exportación de vehículos, dada la radicación de empresas automotrices en cercanías del lugar.

Mendoza cuenta con los vinos como mercancía destacada, mientras que La Plata y Comodoro Rivadavia se destacan por las ventas de gases y aceites de petróleo respectivamente.

Aduanas en 2008						Cuadro 2
Aduana Oficialización	Toneladas	Miles u\$s FOB	u\$s/tn	Ppal Prod exportado	u\$s/tn	
Ezeiza	75.693	2.451.041	32.381	Aviones	468.699	
Córdoba	742.236	2.364.071	3.185	Cajas de cambio	12.330	
Puerto Madryn	395.661	1.025.813	2.593	Aleaciones aluminio	2.783	
Operativa Capital	5.129.752	10.168.774	1.982	Carne	12.777	
Campana	4.917.062	8.532.560	1.735	Vehículos	10.075	
Mendoza	1.971.227	1.640.674	832	Vinos	3.039	
La Plata	2.225.118	1.521.258	684	Metanol	393	
Comodoro Rivadavia	2.802.638	1.529.637	546	Aceites crudos de petróleo	541	
Bahía Blanca	9.601.162	4.244.330	442	Porotos de soja	387	
San Lorenzo	40.510.853	16.541.746	408	Harina y pellets del aceite de soja	304	
Rosario	16.826.799	6.698.706	398	Harina y pellets del aceite de soja	312	
Necochea	3.906.803	1.465.370	375	Trigo	287	

Fuente: CGPBB e INDEC

Si se ampliara la cantidad de aduanas abarcando aún más regiones, se podría notar las tendencias exportadoras según la zona, que, como era de esperarse, se vinculan en gran medida con la producción principal realizada en el área y con las características de la aduana desde el punto de vista logístico y por ende, los medios de transporte utilizados en la misma.

## Evolución reciente

Por último, se mostrará una breve descripción de lo que ha sido la actividad portuaria en nuestra ciudad de acuerdo al volumen de embarques de productos en el período que va de enero a julio. El análisis se centra en los datos brindados por el nivel de actividad marítima ya que representan en gran medida el total de lo comercializado en Bahía Blanca. De acuerdo a las cifras difundidas por el Consorcio de Gestión del Puerto de Bahía Blanca, el total de toneladas embarcadas en este período cayó un 12% con respecto al año anterior. Esta variación negativa se explica por la fuerte disminución de operaciones en granos, aceites y subproductos (-23%), en parte contrarrestada por mayores embarques de químicos e inflamables (+5%) y cargas generales (+8%).

## Comentarios finales

Bahía Blanca sigue contando con una participación importante y sostenida a lo largo de los años con respecto al total del país, en términos de toneladas exportadas desde la ciudad. Sin embargo, el monto en dólares ingresados por este concepto contribuyen en una proporción menor al total del país, lo que termina evidenciando que el FOB implícito es relativamente pequeño. Esto se explica por la composición de lo exportado localmente, en donde los bienes primarios juegan un rol central. A pesar de que éstos han tenido aumentos considerables en los últimos años, Bahía Blanca sigue siendo una de las ciudades con menor FOB promedio por tonelada del país. La evolución positiva de los contenedores es un buen dato para la economía local, aunque el valor agregado de los bienes exportados por este medio, tampoco es de gran relevancia. La explicación a lo anterior radica en las características de la zona circundante a Bahía Blanca y las que presenta el puerto local, por donde sale más del 97% de los productos.

La retracción de la economía está empezando a evidenciarse en el menor nivel de actividad del puerto local que, en términos interanuales, evidencia una caída del 12%, impulsada por el sector granos, subproductos y aceites oleaginosos. ■



**Asociación Industrial Química  
Bahía Blanca**

Compañía Mega • Dow Argentina • Profertil • Solvay Indupa

**Respaldando las investigaciones  
sobre la economía regional**